

PROGRAM SZKOLENIA STACJONARNEGO
pt. „Finansowanie innowacji”
realizowanego w ramach Eksperta Innowacji
Zarządzanie środkami

GODZINY	TEMAT: „FINANSOWANIE INNOWACJI”
09:00 – 10:30	<p>MODUŁ I: WSPÓŁPRACA Z SEKTOREM NAUKI (ASPEKTY PRAKTYCZNE) – CZĘŚĆ 1</p> <ul style="list-style-type: none"> Wprowadzenie do szkolenia. Omówienie celów i programu szkolenia. Oczekiwania stron Ćwiczenia: Rozumienie stron transferu technologii, Perspektywa nauki Dyskusja: Doświadczenia uczestników
10:30 – 11:00	Przerwa kawowa
11:00 – 11:45	<p>MODUŁ I: WSPÓŁPRACA Z SEKTOREM NAUKI (ASPEKTY PRAKTYCZNE) – CZĘŚĆ 2</p> <ul style="list-style-type: none"> Analiza przypadków: Przykłady współpracy biznesu z sektorem nauki. Podsumowanie możliwości uregulowania współpracy Ćwiczenie: Przegląd źródeł finansowania, np. bon na innowacje, programy NCBiR
11:45 – 12:30	<p>MODUŁ II: REGIONALNE PROGRAMY OPERACYJNE</p> <ul style="list-style-type: none"> Programy regionalne – wprowadzenie Inteligentne specjalizacje regionalne. Obecny stan wdrażania
12:30 – 13:30	Przerwa lunchowa
13:30 – 15:00	<p>MODUŁ II: REGIONALNE PROGRAMY OPERACYJNE</p> <ul style="list-style-type: none"> Ćwiczenie: Przegląd działań kierowanych do firm w Regionalnych Programach Operacyjnych na lata 2013-2020 Przegląd systemu wdrażania i procedur wdrażania. Procedura wyboru projektów i umowy o dofinansowanie Ćwiczenie: Sposób finansowania innowacji w biznesie na przykładzie wybranego działania
15:00 – 15:30	Przerwa kawowa
15:30 – 17:00	<p>MODUŁ III: WSPÓŁPRACA PRZEDSIĘBIORCA – INWERSTOR</p> <ul style="list-style-type: none"> Gotowość inwestycyjna i kryteria wyboru, jakimi kierują się inwestorzy przy wyborze podmiotów Oczekiwania inwestora względem podmiotu i projektów Ćwiczenie: Przygotowanie prezentacji i materiałów dla inwestora Ćwiczenie: Elementy negocjacji inwestycyjnych Podsumowanie i zakończenie szkolenia

