**Załącznik – FORMULARZ ZADANIA**

|  |
| --- |
| **INSTRUKCJA:**   1. Formularz składa się z dwóch części – A i B. 2. W części A należy podać dane dotyczące podmiotu, w imieniu którego formularz jest wypełniany. Informacje zawarte w części A mają charakter statystyczny i odnoszą się do cech charakteryzujących respondenta, które są istotne z punktu widzenia podejmowanego badania. 3. Podmiot, w imieniu którego wypełniany jest FORMULARZ, określany jest w nim jako „RESPONDENT”. 4. W części B przedstawiono kryteria, które powinny zostać uszeregowane w kolejności    * od kryterium o **najwyższym** potencjale,    * do kryterium o **najniższym** potencjale,   - w zakresie realizacji zasady *best value for money* oraz wspierania *local content* w znaczeniu, jakie tym celom przypisano w piśmie przewodnim.   1. Jeżeli w ocenie respondenta katalog kryteriów podlegających uszeregowaniu powinien zostać rozszerzony o kryterium dodatkowe, należy dopisać je w odpowiednim miejscu przygotowanej hierarchii i opatrzyć syntetycznym uzasadnieniem. 2. Bezpośrednio po katalogu kryteriów, które należy uszeregować, zawarto słowniczek zawierający objaśnienie, w jaki sposób należy rozumieć poszczególne kryteria podlegające szeregowaniu. |

**Część A. Informacje o znaczeniu statystycznym** (należy podkreślić właściwe)**:**

1. **RESPONDENT na terytorium Rzeczpospolitej Polskiej:**
   1. posiada siedzibę,
   2. posiada oddział,
   3. nie posiada ani siedziby ani oddziału.
2. **W związku z prowadzoną działalnością gospodarczą RESPONDENT prowadzi na terytorium Rzeczpospolitej Polskiej badania naukowe/prace rozwojowe lub współpracuje z podmiotami systemu szkolnictwa wyższego i nauki w rozumieniu art. 7 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce:**
   1. TAK
   2. NIE
3. *Odpowiedzi należy udzielić wyłącznie, jeśli RESPONDENT zajmuje się produkcją lub dostarczaniem produktów* – **oferowane przez RESPONDENTA dostawy są poddane ostatniemu istotnemu przetworzeniu w rozumieniu Komunikatu Komisji Europejskiej 2023/C 64/04 (tj. „pochodzą z”):**
   1. w Polsce, w województwie pomorskim, zachodnio-pomorskim, lub warmińsko-mazurskim
   2. w Polsce (w innym województwie niż wymienione w lit. a. powyżej),
   3. w państwie członkowskim UE, którego linię brzegową wyznacza m.in. linia brzegowa Morza Bałtyckiego
   4. w państwie członkowskim UE (innym niż wymienione w lit. c. powyżej),
   5. w państwie nie będącym członkiem UE.
4. **RESPONDENT jest:**
   1. mikroprzedsiębiorcą[[1]](#footnote-1),
   2. małym przedsiębiorcą[[2]](#footnote-2),
   3. średnim przedsiębiorcą[[3]](#footnote-3),
   4. żadne z powyższych.
5. **RESPONDENT oferuje na rynku/dysponuje potencjałem w zakresie następującej/następujących kategorii dóbr lub usług:**
   1. Administracja i HSE
   2. BoP i morska sieć przesyłowa
   3. Eksploatacja i utrzymanie części lądowej
   4. Fundamenty
   5. Kable eksportowe
   6. Kable wewnętrzne
   7. Lądowe stacje transformatorowe
   8. Logistyka
   9. Morskie stacje transformatorowe
   10. Personel techniczny i inspekcyjny
   11. Turbiny
   12. Urządzenia portowe i zaplecze

**Część B. Kryteria** (kryteria wymienione poniżej w kolejności alfabetycznej należy uporządkować zgodnie z instrukcją)

1. bezpieczeństwo łańcucha dostaw,
2. cena,
3. doświadczenie personelu wykonawcy zaangażowanego w realizację umowy,
4. dysponowanie centrum logistycznym zlokalizowanym w pobliżu MFW,
5. dysponowanie zespołem serwisowym zlokalizowanym w pobliżu MFW,
6. elastyczność harmonogramu na etapie budowy i serwisowania,
7. innowacyjność zastosowanych technologii,
8. koszt cyklu życia,
9. prowadzenie badań naukowych lub prac rozwojowych w związku z prowadzoną działalnością gospodarczą,
10. resilience,
11. społeczna i zawodowa integracja osób społecznie marginalizowanych.
12. ślad węglowy przedmiotu umowy/emisyjność transportu,
13. średni czas bezawaryjnej pracy (MTBF),
14. termin realizacji,
15. współpraca z podmiotami systemu szkolnictwa wyższego i nauki,
16. współpraca z portami zlokalizowanymi w wyłącznej strefie ekonomicznej RP,
17. współpraca ze szkołami ponadpodstawowymi,
18. wydłużenie okresu gwarancji,
19. zapewnienie zespołu szybkiego reagowania serwisowego,
20. zdolność wykonawcy do komunikowania się w języku polskim.

**SŁOWNICZEK**

1. **bezpieczeństwo łańcucha dostaw** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, których dostępność jest relatywnie niezakłócona i jest odporna na ryzyko ograniczeń w szczególności spowodowanych czynnikami losowymi związanymi z wystąpieniem zagrożeń sanitarnych, incydentów terrorystycznych lub konfliktów w stosunkach międzynarodowych na obszarach o istotnym znaczeniu dla łańcucha dostaw;
2. **cena** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać rozwiązania możliwie najtańsze;
3. **doświadczenie personelu wykonawcy zaangażowanego w realizację umowy** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie oferty, przy których realizacji zaangażowany będzie personel posiadający możliwie największe doświadczenie przy realizacji zadań analogicznych do będących przedmiotem oferty;
4. **dysponowanie centrum logistycznym zlokalizowanym w pobliżu MFW** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać rozwiązania, zapewniające możliwie najszybszy dostęp do bazy zasobów materiałowych wykorzystywanych przy realizacji inwestycji, w celu jej usprawnienia;
5. **dysponowanie zespołem serwisowym zlokalizowanym w pobliżu MFW** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które na etapie eksploatacji MFW zapewniają możliwość jak najszybszej reakcji zespołu serwisowego, zdolnego do wykonania naprawy infrastruktury MFW;
6. **elastyczność harmonogramu na etapie budowy i serwisowania** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zapewniają możliwie najwyższą odporność na zaburzenia czynnikiem losowym
7. **innowacyjność zastosowanych technologii** - kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które jest oparte o najlepsze dostępne technologie, w szczególności będące przedmiotem ochrony patentowej na terytorium UE;
8. **koszt cyklu życia** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które generują możliwie najniższy koszt ekonomiczny w cyklu życia, rozumianym jako wszelkie możliwe kolejne lub powiązane fazy istnienia przedmiotu umowy, w szczególności badanie, rozwój, projektowanie przemysłowe, testowanie, produkcję, transport, używanie, naprawę, modernizację, zmianę, utrzymanie przez okres istnienia, logistykę, szkolenie, zużycie, wyburzenie, wycofanie i usuwanie;
9. **prowadzenie badań naukowych lub prac rozwojowych w związku z prowadzoną działalnością gospodarczą** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które rozwijane są w rezultacie prowadzenia przez oferującego je przedsiębiorcę badania naukowe lub prace rozwojowe w rozumieniu art. 7 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce
10. **resilience** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zapewniają możliwie dużą odporność przedmiotu inwestycji/dostawy na zagrożenia zewnętrzne powodowane działaniem osób trzecich, takie jak w szczególności incydenty terrorystyczne, akty wandalizmu, czy innego rodzaju celowe wyrządzanie szkody;
11. **społeczna i zawodowa integracja osób społecznie marginalizowanych** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zakładają angażowanie społeczna i zawodowa integracja osób społecznie marginalizowanych, w szczególności:
    1. bezrobotnych w rozumieniu ustawy z dnia 20 kwietnia 2004 r. o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy,
    2. osób poszukujących pracy, niepozostających w zatrudnieniu lub niewykonujących innej pracy zarobkowej, w rozumieniu ustawy z dnia 20 kwietnia 2004 r. o promocji zatrudnienia i instytucjach rynku pracy,
    3. osób, które uzyskały w Rzeczypospolitej Polskiej status uchodźcy lub ochronę uzupełniającą, o których mowa w ustawie z dnia 13 czerwca 2003 r. o udzielaniu cudzoziemcom ochrony na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej,
    4. osób do 30. roku życia oraz po ukończeniu 50. roku życia, posiadających status osoby poszukującej pracy, bez zatrudnienia,
12. **ślad węglowy przedmiotu umowy /emisyjność transportu** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zapewniają możliwie najniższy ślad węglowy przedmiotu umowy w całym cyklu życia, ze szczególnym uwzględnieniem emisyjności transportu;
13. **średni czas bezawaryjnej pracy (MTBF)** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zapewniają możliwie najdłuższy czas pracy pomiędzy możliwymi awariami lub innego rodzaju okolicznościami uniemożliwiającym czasową eksploatację MFW;
14. **termin realizacji** – kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które pozwalają na możliwie istotne skrócenie harmonogramu realizacji umowy;
15. **współpraca z podmiotami systemu szkolnictwa wyższego i nauki –** kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zakładają realizację umowy we współpracy z podmiotami systemu szkolnictwa wyższego i nauki w rozumieniu art. 7 ustawy z dnia 20 lipca 2018 r. Prawo o szkolnictwie wyższym i nauce, lub wykorzystują rezultaty takiej współpracy;
16. **współpraca z portami zlokalizowanymi w wyłącznej strefie ekonomicznej RP** **–** kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zakładają korzystanie z portów zlokalizowanych w odległości możliwie bliskiej względem obszaru, na którym realizowana jest inwestycja budowy MFW;
17. **współpraca ze szkołami ponadpodstawowymi –** kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zakładają realizację umowy we współpracy ze szkołami ponadpodstawowymi, lub wykorzystują rezultaty takiej współpracy;
18. **wydłużenie okresu gwarancji** **–** kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które obejmują gwarancję wydłużoną o maksymalnie długi okres względem minimum wskazanego przez inwestora;
19. **zapewnienie zespołu szybkiego reagowania serwisowego –** kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zapewniają możliwie szybki czas reakcji zespołu serwisowego, niezależnie od miejsca jego lokalizacji;
20. **zdolność wykonawcy do komunikowania się w języku polskim –** kryterium należy rozumieć w ten sposób, że inwestor powinien wybierać takie rozwiązania, które zakładają realizację umowy w sposób, który w ramach wszelkich kontaktów z inwestorem obejmuje komunikację w języku polskim.

1. Przedsiębiorca, który w co najmniej jednym roku z dwóch ostatnich lat obrotowych spełniał łącznie następujące warunki:

   a) zatrudniał średniorocznie mniej niż 10 pracowników oraz

   b) osiągnął roczny obrót netto ze sprzedaży towarów, wyrobów i usług oraz z operacji finansowych nieprzekraczający równowartości w złotych 2 milionów euro, lub sumy aktywów jego bilansu sporządzonego na koniec jednego z tych lat nie przekroczyły równowartości w złotych 2 milionów euro. [↑](#footnote-ref-1)
2. Przedsiębiorca, który w co najmniej jednym roku z dwóch ostatnich lat obrotowych spełniał łącznie następujące warunki:

   a) zatrudniał średniorocznie mniej niż 50 pracowników oraz

   b) osiągnął roczny obrót netto ze sprzedaży towarów, wyrobów i usług oraz z operacji finansowych nieprzekraczający równowartości w złotych 10 milionów euro, lub sumy aktywów jego bilansu sporządzonego na koniec jednego z tych lat nie przekroczyły równowartości w złotych 10 milionów euro

   - nie będący mikroprzedsiębiorcą. [↑](#footnote-ref-2)
3. Przedsiębiorcę, który w co najmniej jednym roku z dwóch ostatnich lat obrotowych spełniał łącznie następujące warunki:

   a) zatrudniał średniorocznie mniej niż 250 pracowników oraz

   b) osiągnął roczny obrót netto ze sprzedaży towarów, wyrobów i usług oraz z operacji finansowych nieprzekraczający równowartości w złotych 50 milionów euro, lub sumy aktywów jego bilansu sporządzonego na koniec jednego z tych lat nie przekroczyły równowartości w złotych 43 milionów euro

   - nie będący mikroprzedsiębiorcą ani małym przedsiębiorcą. [↑](#footnote-ref-3)